

# CHRISTINA DIEM-PUELLO

Geschäftsführerin Deutsche Dienstrad



„**Unsere Mission: einen erschwinglichen und einfachen Zugang zur E-Mobilität zu erschaffen.**“

DAS FAHRRAD IST SEIT GENERATIONEN BELIEBT UND PRAKTISCH, MACHT SPASS UND HÄLT FIT. DEUTSCHE DIENSTRAD, EINER DER FÜHRENDEN DIENSTRAD-LEASING-ANBIETER IN DEUTSCHLAND, ERMÖGLICHT ES ARBEITNEHMERN DABEI 40 % ZU SPAREN UND ARBEITGEBERN IHREN BEITRAG ZUR REDUZIERUNG DER EMISSIONS KOSTENNEUTRAL UMZUSETZEN. WIR SPRACHEN HIERZU MIT DER ERFOLGREICHEN GESCHÄFTSFÜHRERIN FRAU CHRISTINA DIEM-PUELLO.

## Frau Diem-Puello, was bieten Sie mit Ihrem Unternehmen?

Mit Deutsche Dienstrad ermöglichen wir Arbeitnehmern einen einfachen und erschwinglichen Zugang zur Mobilität der Zukunft. Dabei legen wir großen Wert auf persönlichen Service in Kombination mit effizienten digitalen Prozessen. Durch unser Gesamtkonzept können wir Unternehmen so ein flexibles, aufwandsarmes und kostenneutrales Angebot bieten. Leistungen wie Infrastruktur, Versicherung, Wartung, Flottenmanagement und digitale Services sind bereits inbegriffen.

## Wie profitieren Arbeitgeber und was müssen diese tun, um Ihr Angebot in Anspruch zu nehmen?

Arbeitgeber unterstützen die Mitarbeitergesundheit und -motivation und leisten zudem noch einen aktiven Beitrag zur Mobilitätswende und Nachhaltigkeit. Zudem wird ihnen ein digitales Bestell-, Verwaltungs- und Abwicklungsportal im jeweiligen Firmen-Corporate Identity kostenlos zur Verfügung gestellt. Um den eigenen Mitarbeitern Diensträder zur Verfügung zu stellen, muss zunächst ein Rahmenvertrag geschlossen werden. Dieser ist der Grundstein für das Dienstrad-Programm. Er wird zwischen dem Arbeitgeber und unserem Leasing-Partner abgeschlossen. In diesem Vertrag werden die Rahmenbedingungen wie Zahlungsabwicklung, Formalitäten zu den Einzel-Leasingverträgen, Versicherung, Datenschutz, Geheimhaltung und der Bestellablauf geregelt. Hierzu reicht es, telefonisch oder per E-Mail Kontakt aufzunehmen.

## Warum kann man durch steuerliche Förderung mit dem Dienstrad-Leasing sparen?

Stellen Sie sich vor, Ihr Wunschfahrrad kostet 3.000 €. Wenn Sie es privat kaufen, müssen Sie tatsächlich 3.000 € von Ihrem ersparten

Geld bezahlen und sich zusätzlich noch um Versicherung und Service kümmern. Wenn Sie es aber über Ihre Gehaltsumwandlung abrechnen, sparen Sie bis zu 40 % und haben eine Vollkaskoversicherung und den Service inklusive. Das heißt, anstatt 3.000€ zu zahlen, bezahlen Sie nur noch ca. 1.850 € für Ihr Fahrrad inkl. Service, Versicherung & Mobilitätsgarantie und zahlen es über 36 Monate über Ihr Gehalt ab. Berechnen Sie doch mal, wie viel Sie durch Fahrrad-Leasing sparen würden. Unser Dienstrad Rechner ist über [www.deutsche-dienstrad.de/jetzt-berechnen](http://www.deutsche-dienstrad.de/jetzt-berechnen) erreichbar.

## Was ist in Ihrem „Rundum-sorglos-Paket“ enthalten?

Das Paket beinhaltet Vollkasko-Versicherung, Schutzbrief samt Mobilitätsgarantie und einer Inspektion pro Jahr. Dies ist alles inkludiert in die kleinen monatlichen Raten.

## Wie komme ich jetzt als Kunde zum richtigen Modell?

Egal ob E-Bikes, Pedelecs-, S-Pedelecs, E-Roller oder Scooter: Er sucht sich einfach einen Fachhandelspartner in seiner Nähe aus dem bundesweiten Netz aus 4.500 Händlern und sucht sich vor Ort das passende Bike aus, ob in Schweinfurt, Gerolzhofen oder wo er eben aktuell ist. Unsere Partnerhändler haben ebenfalls einen Portal-Zugang und können dem registrierten Kunden somit das Angebot über das Wunschrad ganz schnell und unkompliziert direkt über das Portal zusenden.

## Welche Einzelhändler können mit Ihnen zusammenarbeiten?

Wer Fahrräder verkauft, kann prinzipiell Partner werden. Fachhändler profitieren bei Deutsche Dienstrad gleich mehrfach: ganz neue Kundengruppen, gratis Marketing, eine voll-digitale Abwicklung und keine lästige Rech-

nungsstellung mehr. In dieser gleichgestellten Partnerschaft können beide Unternehmen voneinander profitieren. Der Einzelhändler kann sich unter [www.deutsche-dienstrad.de/fachhandel](http://www.deutsche-dienstrad.de/fachhandel) einfach registrieren, seine Aufträge eintragen und direkt verkaufen.

## Fahren Sie und Ihr Team selbst jeden Tag mit dem Rad zur Arbeit?

Nicht jeden, aber mein Team ist voll von passionierten (Dienst-)Radlern und bei uns gehört es schon ein wenig zur gelebten Unternehmenskultur. Wichtig sind uns unsere Team-Lunches ein bis zweimal die Woche, bei denen wir nicht nur über Arbeit, sondern auch über Privates sprechen. Wohlfühlklima ist uns wichtig neben der Arbeit. Aber dafür weiß ich, dass mein Team jeden Tag 100 % für unsere geteilte Vision gibt. Und darauf bin ich sehr stolz! Freunde und Firma geht! Familie und Arbeit in einem. Wer dies lebt und wünscht, ist bei uns im Team willkommen.

## VORTEILE VON DIENSTRAD-LEASING FÜR ARBEITGEBER UND ARBEITNEHMER

### ARBEITGEBER

- 100 % kostenneutral
- Digitale Plattform in Ihrer Corporate Design
- Persönlicher Ansprechpartner
- Kostenlose Rückgabegarantie
- Stärkung der Arbeitgebermarke
- Null Prozent CO<sub>2</sub>: Aktive Emissionsreduktion

### ARBEITNEHMER

- Bis zu 40 % Ersparnis gegenüber einem Privatkauf
- Vollkaskoversicherung inklusive
- Vollumfängliche private Nutzung möglich
- Förderung der Gesundheit, Leistung und Motivation
- Null Prozent CO<sub>2</sub>: Aktive Emissionsreduktion

Erfahren Sie die gesamte Familiengeschichte und alle Details zum Dienstrad-Leasing auf: [www.deutsche-dienstrad.de](http://www.deutsche-dienstrad.de)

